

## با 200 میلیون چیکار کنم؟

یکی از سوالاتی که زیاد پرسیده می شود این است که با 200 میلیون چیکار کنم در سال 1403؟ یا این که با 200 میلیون کجا سرمایه گذاری کنم؟ در ابتدای کار ما به شما سرمایه گذاری را توصیه نمی کنیم چون سرمایه گذاری نیاز به تخصص دارد و اگر اهل این کار نباشید خیلی راحت سرمایه خود را از دست می دهید همان طور که افراد زیادی در سرمایه گذاری های مختلف پول و اعتبار خود را از دست داده اند. پیشنهاد ما راه اندازی کسب و کاری است که هم جنبه سرمایه گذاری دارد و هم این که کسب و کار تولیدی است یعنی شما علاوه بر این که به نوعی پول خود را سرمایه گذاری کرده اید، دارای کسب و کاری هستید که بر پایه تولید است و همیشه رو به پیشرفت می تواند باشد.

در اینجا به معرفی چند خط تولید با 200 میلیون سرمایه میپردازیم و مختصراً راجع به آنها بحث خواهیم کرد.

## خط تولیدی لباس با 200 میلیون سرمایه



حالا نوبت آن است که بگوییم با 200 میلیون چه کاری میشه کرد؟ با طرح چند تا سوال ذهن شما را آماده برای بررسی کسب و کارهای تولیدی مختلف می کنیم که به سادگی می توانید کسب و کار خود را استارت بزنید. اول این که تاکنون دقت کرده اید بازار لباس چقدر سود دهی دارد؟ چقدر فروش دارد؟ و چگونه می توان به تولید انواع لباس از جمله لباس زنانه، بچگانه و مردانه پرداخت و یا این که چه چیزهایی را به سادگی می توان تولید کرد و به راحتی در بازار فروخت.

تولید لباس هزینه کمی دارد و فروش بسیار زیادی دارد و بازار آن، هم به صورت سنتی و هم در فضای آنلاین بسیار داغ است. قبل از این که آمار و ارقام مورد نیاز آن را بگوییم، خوب است محاسبه کنیم که چه تجهیزاتی نیاز دارد و حدود چه مقدار سرمایه نیاز است و در نهایت نحوه فروش آن ها را هم آموزش می دهیم. قبل از هر چیزی باید گفت که 200 میلیون یک مبلغ خوب برای این نوع کسب و کار است و شما می توانید با توجه به بودجه خود کسب و کار خود را کوچک تر یا بزرگتر نمایید.

## تجهیزات مورد نیاز برای خط تولید با 200 میلیون

1. محیطی برای ایجاد کارگاه؛ می تواند یک اتاق 12 متری و یا این که یک کارگاه 200 متری باشد؛ هزینه اجاره کارگاه در شهرهای مختلف متفاوت می باشد.

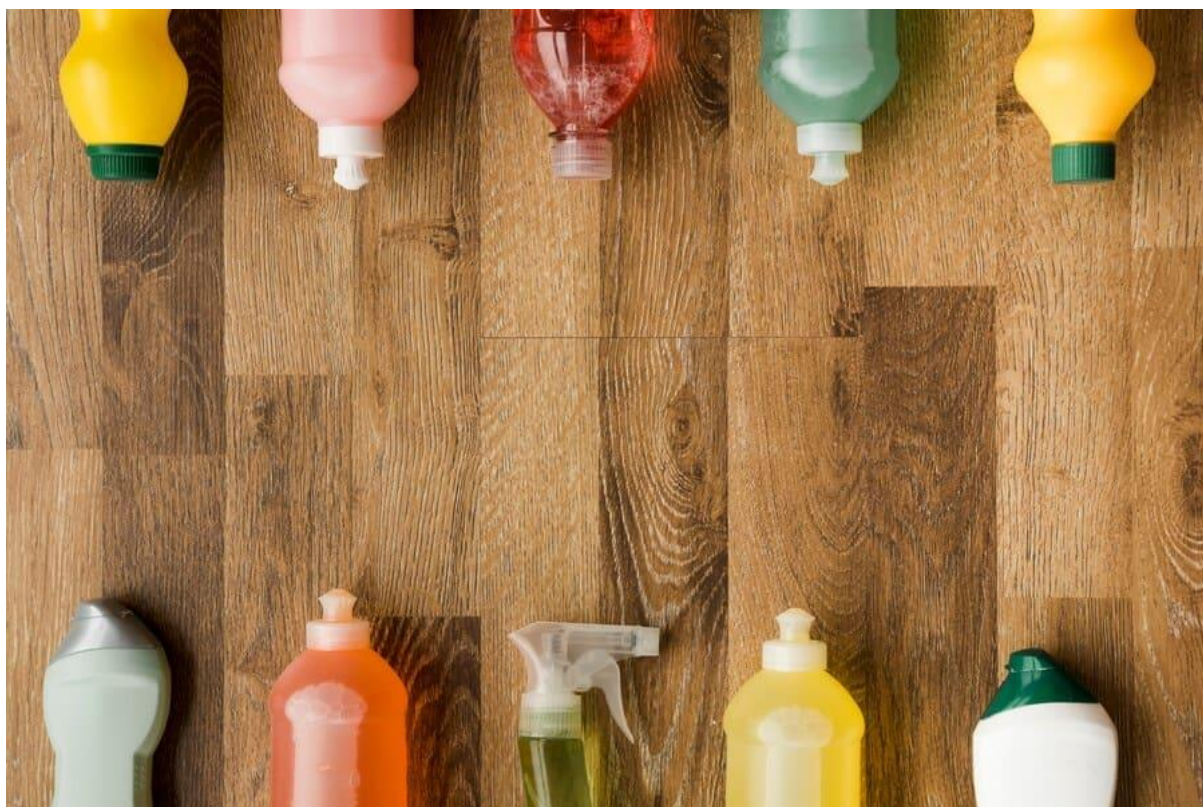
2. خرید چرخ صنعتی؛ شما با توجه به کارگاهی که آماده می کنید می توانید تعداد مورد نیاز را با توجه به بودجه خود خریداری کنید. قیمت چرخ خیاطی صنعتی از 10 میلیون تا 100 میلیون می باشد که معمولاً چرخ خیاطی خوب تا 20 میلیون می تواند به راحتی خط تولید شما را پیش ببرد.
3. خرید اتو صنعتی نیز یکی دیگر از تجهیزاتی است که مورد نیاز شما است. اتو صنعتی نیز از 10 میلیون تا 50 میلیون در بازار موجود می باشد که با یک سرچ کوچک می توانید مدل های مختلفی از اتو را برای کارگاه خیاطی مشاهده کنید.
4. خرید پارچه برای دوخت، برای انتخاب پارچه بهتر است مدل های لباسی که قرار است بدوزید را مشخص کنید بعد از آن عمده فروشان پارچه که منصف هستند و با قیمت مناسب پارچه می فروشند را پیدا کنید و سفارش تویی پارچه دهید که برای شما ارزان تر در بیاید.
5. خرید الگو برای برش و دوخت، مشخص کنید چه لباسی را برای فروش می خواهید تولید کنید لباس مردانه یا زنانه، پسرانه یا دخترانه و بعد از آن الگوی مورد نیاز را یک بار خریداری کنید و از آن همیشه استفاده کنید.
6. اگر **آموزش خیاطی** دیده اید که چه بهتر در غیر این صورت شما نیاز به استخدام خیاط ماهر دارید. پیدا کردن خیاط ماهر کار سختی نیست و قرار نیست تعداد زیادی خیاط استخدام کنید شما فقط یک خیاط ماهر استخدام کنید و چند نیروی ساده برای راسته دوزی ها و کارهای کوچک در این صورت هزینه ها هم کاهش پیدا می کند.
7. خرید نخ، سوزن، پلاستیک برای بسته بندی، استخدام مانکن برای پرو و در نهایت شروع فروش محصولات که در ادامه به نحوه فروش می پردازیم که بتوانید در ماه اول و حتی در روزهای اول فروش خود را ایجاد نمایید.

## پیشنهاد کار با سرمایه 200 میلیون سرمایه در زمینه خیاطی

بگذارید در ابتدا با این تجهیزاتی که گفته شد ببینیم چه کسب و کارهایی را می شود راه اندازی کرد؟

- راه اندازی خط تولید پیراهن مردانه: تولید پیراهن مردانه می تواند یک انتخاب عالی باشد زیرا فروش بسیار مطلوبی دارد.
- خط تولید تیشرت مردانه: تیشرت مردانه به صورت تابستانی و زمستانی امکان تولید آن وجود دارد و می تواند محصولی خوبی برای تولید باشد؛
- خط تولید شلوار مردانه؛ همه از پرفروش بودن شلوار مردانه با خبر هستند و نیازی به توضیح آن نیست؛
- خط تولید لباس زیر مردانه؛ لباس زیر مردانه شامل شورت و زیرپوش می شود که تولید آن زیاد سخت نیست و می توانید خط تولید خود را راه بیندازید.
- خط تولید جوراب بافی: برای تولید جوراب، بسیاری از تجهیزات بالا نیاز نیست و باید به جای چرخ خیاطی از دستگاه جوراب بافی استفاده کنید؛
- خط تولید لباس زنانه؛ لباس زنانه گستردگی بسیاری دارد از قبیل، مانتو، شلوار، شومیز، کراپ، لباس تو خونه ای، لباس بیرونی، لباس زیر و... که هر کدام از آن ها فروش فوق العاده ای در بازار دارد.
- خط تولید لباس بچگانه: لباس بچگانه که شامل لباس پسرانه و دخترانه می شود نیز فروش بسیار خوبی دارد و امروزه خانواده ها به لباس فرزندان خود خیلی اهمیت می دهند به همین دلیل می توانید از فروش بینظیر آن استفاده کنید؛
- خط تولید شال و روسری و مقنعه: خیلی راحت می توانید با 200 میلیون سرمایه در خط تولید شال و روسری خیلی پر قدرت ظاهر شوید و کسب و کار خود را پیش ببرید.
- خط تولید **دوخت سرویس آشپزخانه**: این کسب و کار نیز می تواند درآمد خیلی عالی برای شما ایجاد کند فقط کافی است شروع کنید، بازار این محصول به شدت خوب است.

## راه اندازی خط تولید مواد شوینده با ۲۰۰ میلیون



امروزه، بازار مواد شوینده و بهداشتی یکی از پر درآمدترین حوزه‌های تجاری در جامعه محسوب می‌شود و میتوان گفت که بهترین سرمایه گذاری با ۲۰۰ میلیون، راه اندازی خط تولید مواد شوینده بهداشتی و صنعتی میباشد. همواره تولید کنندگان و فروشندگان در این حوزه تلاش می‌کنند تا با معرفی محصولات جدید و با کیفیت، نیازهای مشتریان را برطرف کنند. یکی از راهکارهای مؤثر برای بهره وری بیشتر در این حوزه، راه‌اندازی خط تولید مواد شوینده نیمه اتوماتیک است. با این روش، هر شیفت کاری می‌توان حدود ۶۰۰۰ لیتر مایع شوینده تولید کرد که نشان از سرمایه‌گذاری سودآور در این زمینه دارد. به علاوه، با توجه به نیاز روزافزون به مواد شوینده و بهداشتی در جامعه، راه‌اندازی این کسب و کار با ۲۰۰ میلیون، به منزله یک فرصت استثنایی برای درآمد مطمئن و عالی است.

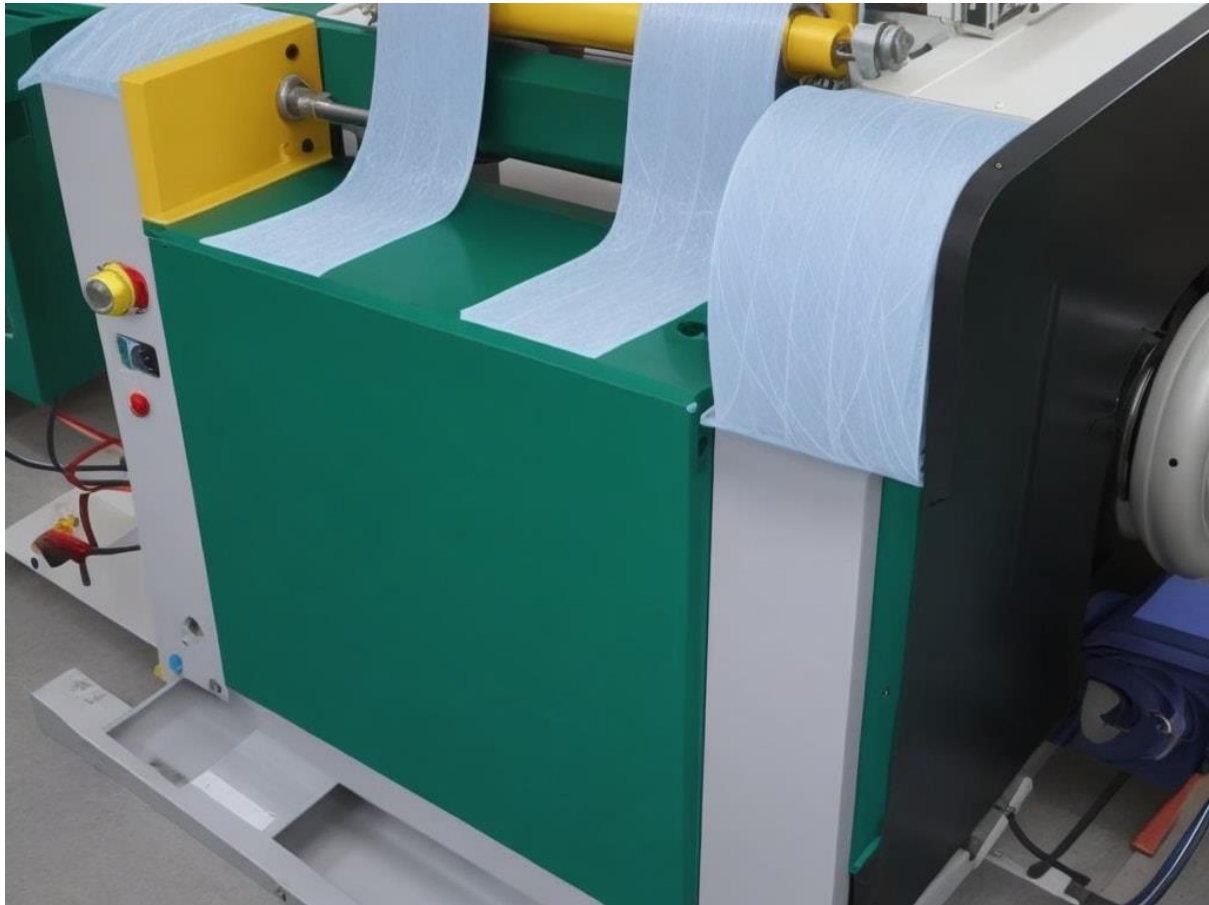
## خط تولید بلوک زنی با ۲۰۰ میلیون





راه اندازی کارگاه بلوک زنی و تولید بلوک سیمانی می‌تواند یک فرصت عالی و یک شغل خوب با سرمایه ۲۰۰ میلیون باشد. با توجه به تقاضای بالا برای بلوک‌های سیمانی در بازار ساخت و ساز، تولید این مصالح ساختمانی می‌تواند منبع درآمد قابل توجهی برای شما فراهم آورد. از طرفی، برای راه اندازی کارگاه بلوک زنی، نیاز به سرمایه اولیه زیادی ندارید. همچنین، درآمد ماهیانه و سود حاصل از تولید بلوک‌های سیمانی می‌تواند به شما کند تا یک کسب و کار پایدار و موفق راه‌اندازی کنید. اما برای دستیابی به موفقیت در این زمینه، لازم است از اصول و تکنیک‌های صحیح تولید و بازاریابی بلوک‌های سیمانی استفاده کنید و به دقت به مدیریت و عملکرد کارگاه خود توجه کنید.

## خط تولید نایلون و سفره با ۲۰۰ میلیون سرمایه



در دنیای امروز، تلاش برای راه‌اندازی کسب و کاری با سرمایه کم و بازدهی بالا، یکی از مهمترین چالش‌های کارآفرینان است. از این رو، تولید محصولاتی که با نیازهای روزمره افراد همخوانی داشته باشند، می‌تواند یک فرصت بسیار ارزشمند برای راه‌اندازی کسب و کاری باشد. یکی از این محصولات، سفره و نایلون یکبار مصرف است که به دلیل کاربردهای متنوع و همچنین ویژگی‌هایی همچون ارزان، بهداشتی، و زیبایی، جایگاه ویژه‌ای در بازار به دست آورده است. به همین دلیل، تولید نایلون و سفره و راه‌اندازی خط تولید با دویست میلیون کمتر سرمایه، می‌تواند یک فرصت بسیار مناسب برای کسب و کاری شما باشد.

نایلون فریزر یکی از انواع نایلون‌های یکبار مصرف است که برای نگهداری مواد غذایی در یخچال و فریزر استفاده می‌شود و به دلیل ویژگی‌هایی همچون ضد باکتری بودن و ماندگاری طولانی مدت، از تقاضای بالایی برخوردار است. برای راه‌اندازی خط تولید نایلون فریزر، نیاز به دستگاه‌های متنوعی داریم که هر کدام وظیفه‌ی خاصی را بر عهده دارند. از جمله این دستگاه‌ها می‌توان به اکسترودر، دستگاه خنک‌کننده، دستگاه کششی، دستگاه جرقه‌گیر، دستگاه چاپ، دستگاه برش، دستگاه دوخت، و دستگاه بسته‌بندی اشاره کرد.

با استفاده از این دستگاه‌ها و با رعایت استانداردهای تولید، می‌توانید خط تولید نایلون فریزر را راه‌اندازی کنید و به کسب و کاری پربار و پایدار دست یابید.

## خط تولید بسته بندی زعفران با ۲۰۰ میلیون

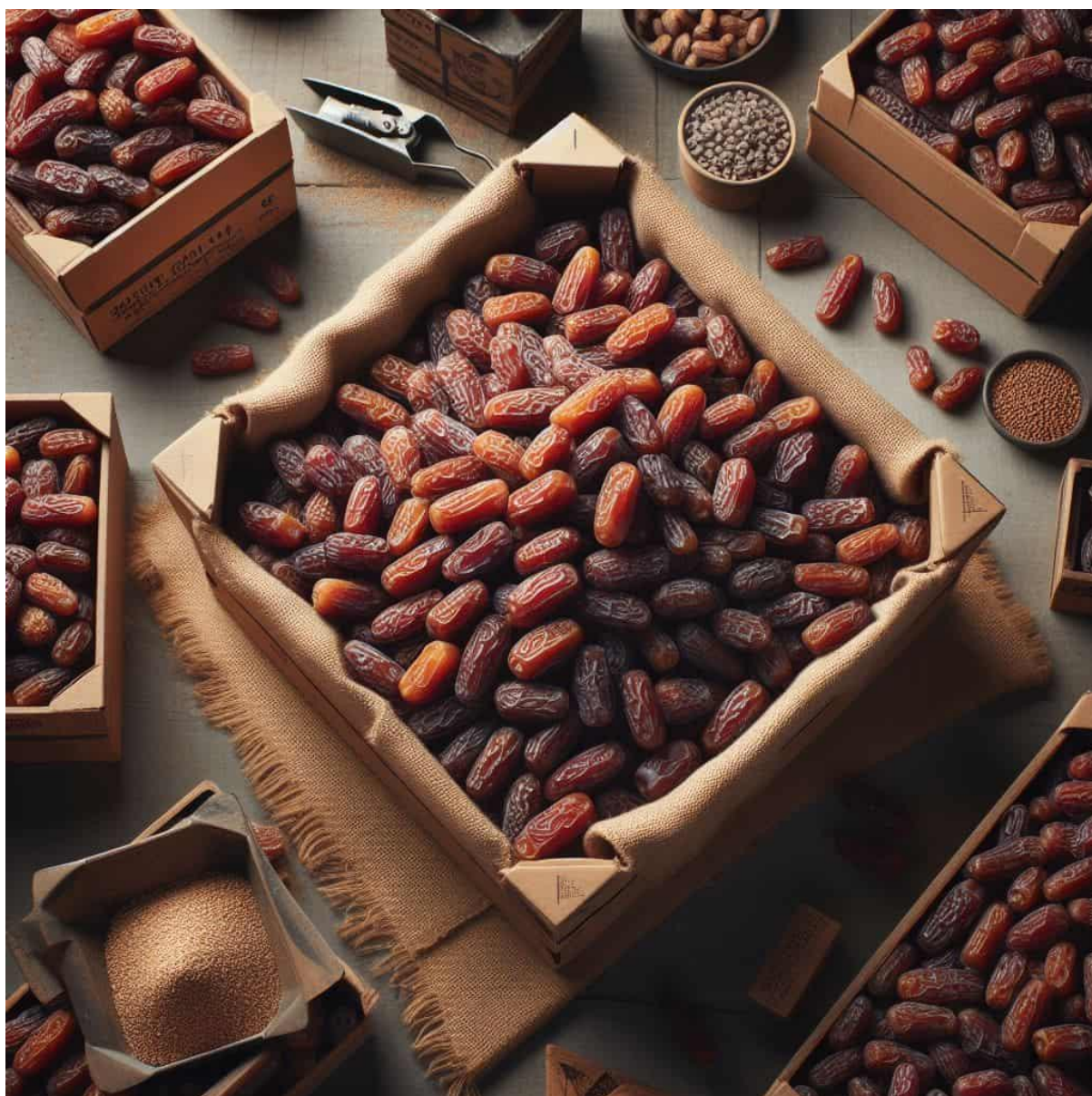


اگر می‌پرسید با ۲۰۰ میلیون چیکار کنم، تولیدی و عرضه زعفران ایده‌ی بسیار خوبی است و نسبت به منطقه و نیاز شهر خود می‌توانید رشد کنید و کم‌کم به سراسر ایران و بعد خارج از ایران فروش داشته باشید و یک خط تولید با ۲۰۰ میلیون سرمایه را راه اندازی کنید. برای راه‌اندازی این خط تولید و بسته‌بندی زعفران، نیازی به سرمایه‌گذاری بزرگی نیست. این می‌تواند یک شغل با سرمایه ۲۰۰ میلیون سرمایه به بالا باشد و کم‌کم بازار خود را گسترش دهید.

این فرصتی مناسب برای کسب درآمد بالا و کارآفرینی است که حتی می‌توانید آن را در محیط خانگی آغاز کنید. برای شروع، به دنبال تهیه مواد اولیه زعفران و تهیه دستگاه‌های بسته‌بندی آن بپردازید. می‌توانید از دستگاه‌های دوخت دستی و اسکین پک برای بسته‌بندی زعفران استفاده کنید. این کار به شما امکان می‌دهد تا به سرعت و با کیفیت بالا، زعفران خود را بسته‌بندی کرده و در بازار عرضه کنید.

## خط تولید و بسته‌بندی خرما با ۲۰۰ میلیون





راه‌اندازی این خط تولید با ۲۰۰ میلیون و بسته بندی خرما فرصتی بی نظیر برای کسب درآمد و کارآفرینی است. خرما از آن دسته میوه‌هاست که از عمق تاریخ در میان مردم محبوبیت داشته و همچنان نیز این محبوبیت را حفظ کرده است. در ایران، خرما به عنوان یکی از محصولات کشاورزی مهم و مورد توجه شناخته می‌شود و بازار مصرف بسیار بزرگی دارد. این موضوع به شما امکان می‌دهد که با ایجاد یک بسته بندی مناسب و با کیفیت برای خرما، توجه بیشتری از مشتریان را به خود جلب کرده و درآمد قابل توجهی کسب نمایید.

بسته بندی خرما باید به گونه‌ای طراحی شود که این میوه را در برابر خطرات خارجی مانند آلودگی، آسیب‌های فیزیکی و تغییرات آب و هوایی محافظت کند. برای این منظور، می‌توان از دستگاه‌های مدرن بسته بندی مانند دستگاه‌های سلفون کش، وکیوم پک و شیرینگ پک استفاده کرد تا خرما به صورت ایمن و با کیفیت بسته بندی شود و به مشتریان ارائه گردد. ایجاد یک خط تولید بسته بندی خرما، علاوه بر ایجاد فرصتی برای کسب درآمد، به توسعه کشاورزی و اقتصاد منطقه نیز کمک می‌کند و می‌تواند یک گام مهم در جهت پیشرفت و توسعه اقتصادی کشور باشد.

## تولید کیک و شیرینی با سرمایه کم



تولید کیک و شیرینی میتواند یک خط تولید با ۲۰۰ میلیون سرمایه کمتر باشد. راه اندازی تولیدی کیک و شیرینی، فرصتی بی‌نظیر برای کسب درآمد و شروع یک کسب و کار موفق است. شیرینی و کیک به عنوان یکی از خوراکی‌های محبوب و پرطرفدار در بین مردم همیشه جایگاه ویژه‌ای داشته‌اند و همواره تقاضا برای آن‌ها بسیار بالا بوده است. شما می‌توانید با شروع این کار از خانه و با استفاده از فر خانگی، به پخت و فروش شیرینی و کیک بپردازید و سپس با گذشت زمان و افزایش تجربه، خط تولید خود را اندازی کرده و تولیدات خود را گسترش دهید.

با توجه به محبوبیت بالای شیرینی و کیک و همچنین نیاز روزافزون مردم به این نوع محصولات، راه اندازی این خط تولید با ۲۰۰ میلیون سرمایه کمتر و با بیشتر، می‌تواند منبع درآمد ثابت و پایداری برای زندگی فردی و خانواده شما فراهم کند. در ضمن، فعالیت در این حوزه امکان پذیری بالایی دارد و می‌تواند به شما امکاناتی برای ایجاد اشتغال و ارائه خدمات خلاقانه به مشتریان ارائه دهد. به علاوه، پخت و فروش شیرینی و کیک از جذابترین و خلاقانهترین فعالیت‌های کسب و کاری است که می‌تواند به شما لذت و شادابی زندگی کاری را بخشیده و به شما امکان فراگیری مهارت‌های جدید و ایجاد ارتباطات مثبت با مشتریان را بدهد.

## راه اندازی خط تولید درب و پنجره با ۲۰۰ میلیون و کسب درآمد بالا





راه اندازی انواع خط تولید درب و پنجره UPVC و دوجداره، خط تولید درب و پنجره الومینیومی و .. در ایران می‌تواند یک فرصت طلایی برای کارآفرینان باشد. با توجه به رشد روزافزون صنعت ساختمان سازی و نیاز به درب و پنجره آهنی و غیره با بهترین کیفیت، این سرمایه‌گذاری می‌تواند به سرعت بازدهی مطلوبی داشته باشد. انتخاب ماشین‌آلات مدرن و به روز، استفاده از مواد اولیه با کیفیت و توجه به استانداردهای تولید از جمله مواردی هستند که می‌توانند در موفقیت این کسب و کار نقش کلیدی ایفا کنند. علاوه بر این، با ارائه خدمات پس از فروش مناسب و تمرکز بر نیازهای مشتریان، می‌توان بازار گسترده‌ای را به دست آورد و در این صنعت رقابتی جایگاه ویژه‌ای کسب کرد

## چگونه محصول خود را در بازار بفروشیم؟

اگر شما تصمیم خود را گرفته و می‌خواهید خط تولید با 200 میلیون تومان را استارت بزنید هیچ نگران نباشید روش فروش این محصولات کار سختی نیست. در ادامه به شما برای راه اندازی کسب و کاری موفق نکات مهمی را گوشزد می‌کنیم.

برای این که بتوانید در کسب و کار خود صد در صد موفق شوید باید نکات زیر را رعایت کنید:

1. حتما در ابتدا یک نام زیبا به عنوان برند برای خود انتخاب کنید؛
2. از پیشنهادات فوق برای خط تولید با 200 میلیون فقط یکی را به صورت اختصاصی انتخاب کنید سعی نکنید تمام محصولات را در ابتدای کار تولید کنید بگذارید با یک محصول خوب شناخته شوید و شما را به عنوان تولید کننده اختصاصی مثلا پیراهن یا لباس زیر و... بشناسند معمولا موفقیت افرادی که تمرکز روی یک حوزه خاص دارند بیشتر می‌باشد؛
3. خیلی خوب است که شما دو نوع فروش داشته باشید یعنی هم فروش عمده و هم تک محصولی، اما نکته مهم این جا است که باید دو تا برند جدا داشته باشید و مشتریان عمده شما مطلع نشوند که شما فروش تک هم دارید. شاید شما بخواهید محصولات تک فروشی را بسیار ارزان بفروشید زیرا در هر صورت برای شما سود دارد اما این کار می‌تواند خریداران عمده شما را ناراحت کند پس حتما از دو برند متفاوت استفاده کنید.
4. فروش شما به صورت عمده باید از طریق معرفی به فروشگاه های سطح شهر انجام شود پس حتما یک نفر ویزیتور استخدام کنید تا محصول شما را برای معرفی به فروشگاه های سطح شهر ببرد و مزایای محصول شما را معرفی کند. در قدم بعدی برای فروش عمده سعی کنید در سایت های آگهی از جمله دیوار، شیپور و... محصول خود را معرفی کنید و بگویید که تولید کننده هستید و محصولات خود را به صورت عمده می‌فروشید.
5. امتیازاتی برای دست فروشان و فروشنده های خانگی قرار بدهید. این نوع فروشنده ها پتانسیل بسیار بالایی دارند و خیلی راحت همکاری با آن ها صورت می‌گیرد بسیاری از تولید کننده ها از این نوع فروش غافل هستند پس شما تا می‌توانید استفاده کنید.

6. برای فروش تک در فضای آنلاین شما می‌توانید روش‌های زیادی را انجام دهید و مطمئناً از ماه اول و حتی از روز اول فروش خود را ایجاد کنید.

## فروش آنلاین در سریع‌ترین زمان ممکن برای محصولات تک فروشی

1. الان دیگر شما برند متفاوت از برند عمده فروشی هستید پس با خیال راحت قیمت‌های رقابتی برای خود ایجاد کنید و محصول خود را به صورت رقابتی قیمت‌گذاری کنید.
2. شما نیاز دارید که یک وب‌سایت ایجاد کنید هزینه طراحی وبسایت فروشگاهی 5 الی 7 میلیون تومان به بالا است که می‌توانید با پشتیبانی تیم [هنرآموز](#) در ارتباط باشید تا در سریع‌ترین زمان ممکن بهترین سایت فروشگاهی را برای شما راه‌اندازی کنند. (مشاوره رایگان برای راه‌اندازی سایت فروشگاهی 09392420227)
3. امروز که سایت شما راه‌اندازی شد نیاز است که محصولات خود را داخل سایت ثبت کنید (حتماً عکس برداری از محصولات، با کیفیت و باخلاقیت باشد).
4. از طریق سایت اینماد برای سایت خود نماد اعتماد بگیرید (اگر مجوز دارید نماد اعتماد یک ستاره اگر مجوز ندارید نماد اعتماد بدون ستاره)
5. خوب حالا می‌توانید سایت خود را در تریب و ایمالز ثبت کنید. ثبت نام در این دو سایت خیلی راحت است و با شارژ اولیه 100 هزار تومان محصولات شما توسط ربات‌های آن‌ها داخل سایت تریب و ایمالز نمایش داده می‌شود و شما می‌توانید از همین روز اول فروش خود را ایجاد کنید (اگر قیمت شما خوب باشد فروش خوبی را تجربه می‌کنید)
6. حتماً از سایت‌های غرفه‌محور مانند باسلام استفاده کنید و همین امروز غرفه خود را ایجاد کنید و محصولات خود را درج کنید و از همین امروز بفروشید.
7. در سایت‌های آگهی مثل دیوار و شیپور آگهی محصولات خود را ثبت کنید.
8. حتماً یک صفحه در اینستاگرام و روبیکا بزنید و از فروش در آن‌جا استفاده کنید.
9. حتماً یک کانال در تلگرام و اینستاگرام بزنید و فروش آن‌جا را نیز تجربه کنید این شبکه‌ها فروش بسیار فوق‌العاده‌ای ایجاد می‌کند. به همین سادگی تک‌فروشی محصولات شما در سریع‌ترین زمان ممکن انجام می‌شود.

هر گونه سوال و ابهامی در روند راه‌اندازی خط تولید با 200 میلیون دارید در قسمت نظرات ثبت نمایید

## سوالات متداول

### بهترین خط تولید با 200 میلیون کدام است که راه‌اندازی کنم؟

ما در این مقاله انواع خط تولید با سود بالا را برای شما معرفی کردیم و شما بنابر سلیقه و همت خود می‌توانید انتخاب کنید. به دنبال خط تولیدی‌هایی بروید که طول عمرشان از بقیه بیشتر باشد و شما بدانید که راه‌اندازی آن خط تولید با 200 میلیون سرمایه خود، نیاز جامعه است و مردم به آن نیاز دارند و از طرفی هم شما خدمتی به جامعه ارائه کرده و کارآفرینی موفق شوید. پس ابتدا سلیقه و مقدار کاری را که توان دارید مد نظر بگیرید و بعد از آن سراغ راه‌اندازی خط تولید با 200 میلیون سرمایه که درآمد بالایی دارد بروید.

### بعد از راه‌اندازی خط تولید با 200 میلیون چگونه بازاریابی و تبلیغ کنم؟

در این عصر به لطف رسانه و فضای مجازی، کار تبلیغ و فروش بسیار راحت شده. ابتدا باید با 200 میلیون خط تولید و شغل جدید را شروع کنید و زمانی که محصول با کیفیت و خوب را در دسترس داشتید، با استفاده از فضای مجازی می‌توانید فروش خوبی داشته باشید. شما می‌توانید این گزینه‌ها و یا برخی از آنها را اجرا کنید و به سود بالایی برسید:

- ایجاد سایت فروشگاهی و فروش محصولات بصورت آنلاین.
- استفاده از شبکه‌های فروش اینترنتی مانند باسلام و ...
- استفاده از شبکه‌های اجتماعی مانند اینستاگرام و فروش محصول در اینستاگرام.
- اجاره یک مغازه کوچک و کم‌گسترش آن و فروش محصول در مغازه.
- تبلیغات و مواردی دیگر که می‌توانید در نظر بگیرید و به درآمد خوبی برسید. پس فقط بگید بسم الله و شروع کنید، بقیه اش رو بسپارید با صاحب کار.

جمع بندی

در اینجا خط تولید با ۲۰۰ میلیون و تعدادی شغل پردرآمد را برای شما معرفی کردیم. اگر میخواهید [خط تولید با ۳۰۰ میلیون](#) سرمایه بیشتر راه اندازی کنید به مقاله مربوط به خودش که قبلاً در هنرآموز درج شده مراجعه نمایید.

خط تولید با 200 میلیون و سود دهی بالا قابل انجام است که با داشتن یک نقشه راه و مشاور فروش به راحتی می توانید فروش محصولات تولیدی خود را انجام دهید. تولید محصولات معرفی شده می تواند سود بسیار خوبی برای شما ایجاد کند زیرا حاشیه سود بسیار مطلوبی دارد هم در قسمت عمده و هم در قسمت تک فروشی.

شما هم نظرات و پیشنهادات خودتان را در قسمت نظرات درج کنید و به یکدیگر در کسب درآمد و موفقیت کمک کنیم.